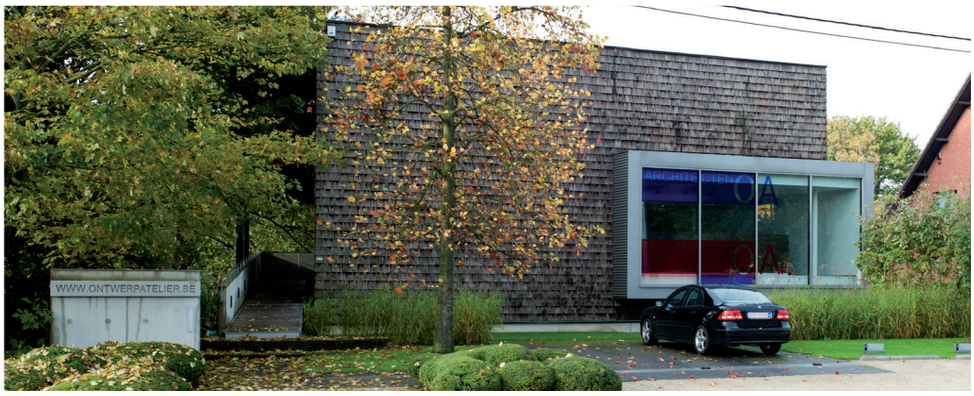
MASSER
heating & ventilation concepts

Realisatie

Architectenkantoor en eigen gezinswoning met Masser warmtepompsysteem

INTUÏTIEVE EN FILOSOFISCHE VOORKEUR OM WARMTEPOMP AAN TE BEVELEN IN OLEN

> **Architect : Ontwerpatelier Bert Gebruers - Peter Jannes**



Architect Bert Gebruers studeerde net als partner Peter Jannes af aan het Hoger Architectuurinstituut van het Rijk te Antwerpen. In 1991 besluiten beide architecten hun bestaande activiteiten samen verder te zetten met een gezamenlijk architectuurkantoor. In 1999 verhuist het Ontwerpatelier Bert Gebruers – Peter Jannes bvba naar hun nieuw en uiteraard zelf ontworpen bedrijfspand aan de Koning Boudewijnlaan te Olen. Het eigenzinnig strak gelijnde gebouw is een regelrechte blikvanger in het Olense straatbeeld – vooral in het donker is het aan zijn groene binnenverlichting van ver herkenbaar – en biedt royaal kantoorruimte voor de twee zaakvoerders en hun 9 medewerkers (gediplomeerde architecten of ingenieurs- architecten). Hier ontvangt de heer Gebruers ons op de koffie voor een gesprek over zijn ideeën inzake architectuur, gebouwen om in te wonen en werken, hun verwarming… De reden voor ons gesprek is immers zijn keuze voor en zijn ervaring met het Masser warmtepompsysteem, zowel voor zijn bedrijfsgebouw als zijn vlakbij gelegen privé-woning.

Hoe en waarom hebt u voor het Masser warmtepompsysteem gekozen?

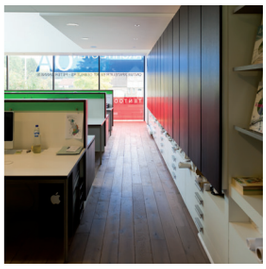
Architect Bert Gebruers:
"Tien jaar geleden hebben wij dit kantoor en ook mijn gezinswoning ontworpen en daarbij gekozen voor vloerverwarming met een Masser warmtepompinstallatie. Voor die keuze steunden wij op een vergelijkend onderzoek van wat er toen op de markt beschikbaar was, de technische kenmerken, prijzen en gebruikservaring van hun klanten. Intuïtief heb ik meteen aangevoeld dat het systeem van Masser door zijn vernuftige eenvoud ook de beste oplossing was. Natuurlijk hebben onze medewerkers ingenieurs ook de technische kwaliteiten en voordelen bestudeerd. Maar, zoals vaak, bevestigen mijn medevennoot Peter (Jannes nvdr) en mijn medewerkers vaak wat ik intuïtief al wéét. Behalve zakelijk is mijn samenwerking met Peter aan geen enkele geschreven overeenkomst gebonden, en toch voelen wij elkaar al meer dan twintig jaar intuïtief perfect aan."

Is intuïtie zo belangrijk voor u en bij uw werk?

Architect Bert Gebruers:
"Mijn intuïtie is bepalend voor mijn persoonlijkheid en ook doorslaggevend voor mijn manier van werken en ontwerpen als architect. Zonder mijn intuïtie ben ik eigenlijk mezelf niet en onze klanten doen in de eerste plaats een beroep op ons omwille van onze originaliteit, onze eigenheid. Bovendien, bij mijn gevoelsmatige voorkeur is keer op keer gebleken dat ik het goed ingeschat had. Naderhand hebben wetenschappelijk onderbouwde en technische berekeningen mijn aanvoelen telkens weer gelijk gegeven en bevestigd. Mijn intuïtie is ondertussen een volwaardige parameter gebleken om keuzes te maken. Ik heb die berekeningen dan ook niet meer nodig om te weten dat iets goed is en er voluit voor te kiezen…"

Hoe komen de kandidaat-bouwers bij u? Een bewuste keuze?

Architect Bert Gebruers:
"Nooit toevallig, zal ik maar zeggen. Overheidsopdrachten en bedrijfsprojecten volgen natuurlijk een aparte weg via rondvragen om offertes of aanbestedingen. Maar privé-bouwers kiezen doorgaans uit een zeer beperkte selectie van architecten of stappen meteen naar ons toe. Vaak zeggen ze ons - nee, eisen ze zelfs - dat wij voor hen hun huis ontwerpen. Zij kennen ons van bestaande woningen, of uit de media, kranten of magazines, of acties zoals "Mijn huis, mijn architect". En natuurlijk is er ons kantoor dat iedereen in de streek wel gezien heeft en niemand onverschillig laat. Wij gaan zeer ver mee met



onze klanten, met hun behoeften, voorkeuren en eisen. Wij werken dus van binnen naar buiten. Hoe meer moeilijkheden en beperkingen daarbij opduiken, hoe interessanter de uitdaging voor ons. Dat maakt de oplossing alleen maar duidelijker en uiteindelijk makkelijker om uit te werken. De klanten stellen hun eisen, maar wij ook. Bij ons geen pseudo. Géén Spaanse haciënda's, Bokrijkboerderijtjes en ook geen pseudo strak modern, zoals nu trendy is. Wij stellen de klanten oplossingen voor maar ook keuzes. Ze kunnen niet alles hebben. Dat geldt ook voor de vloerverwarming met warmtepomp. Je moet overtuigd zijn en ervoor kiezen. Ze biedt prachtige oplossingen maar het is geen gemakkelijkheidoplossing."

Hoe ziet u de evolutie van de warmtepompverwarming?

Architect Bert Gebruers:

"Tien jaar geleden werd er haast niet gesproken over de warmtepomp en moesten we het systeem nog van naaldje tot draadje uitleggen. Iedereen begreep het principe van de pomp, zoals bij de fietspomp en de koelkast. Maar toch vroeg men telkens weer: En werkt dat ook écht?

Waarbij ik telkens moest lachen bij de gedachte of die mensen ons voor dommeriken of onnozelaars hielden. Dachten zij echt dat wij iets zouden aanbevelen en zelf in ons kantoor en huis zouden installeren als dat niet zou werken?

Nu zijn we tien jaar verder en kent iedereen de warmtepomp. Dat is dus op korte tijd bij de kandidaat-bouwers ingeburgerd geraakt. Dus die vraag of het werkt, wordt ook niet meer gesteld. Iedereen is nu ook overtuigd van de waarde van het systeem, als vooruitstrevende en energiezuinige oplossing. Bovendien weet iedereen dat de warmtepomp milieuvriendelijk en duurzaam is op het gebied van grondstoffen en energie. We hebben ook veel meer getuigenwoningen en referenties. Maar nu moeten de mensen op een andere manier over de streep getrokken worden. Ze moeten namelijk niet alleen overtuigd worden, maar er ook bewust en voluntaristisch voor kiezen. Zowel voor de evidente voordelen als voor enkele praktische toegevingen."

Hebt u nu meer bouwprojecten met warmtepompverwarming dan vroeger?

Architect Bert Gebruers:

"Merkwaardig genoeg is het aandeel van de geïnteresseerde bouwers die uiteindelijk kiezen voor een warmtepomp min of meer constant gebleven. De zogenaamde pioniers die tien jaar geleden voor een warmtepomp kozen, deden dat bewust, uit overtuiging en hadden daar een inspanning voor over. Ze gaven prioriteit aan de pluspunten ervan en namen de minpunten er in koop bij. Nu vraagt iedereen naar de warmtepomp. Het is in de bouw bijna een trendy gadget geworden, zoals bij de auto's een cabrio met airco. En dan merken we dat nu net als vroeger een aantal mensen afhaken omdat ze vergelijken en afwegen. Al was het maar voor het financiële verschil aan investering tussen een warmtepompsysteem en een klassieke verwarming… vandaag! Ze vergeten dat je met een warmtepomp investeert in de toekomst. In duurzame energie en de leefbaarheid van onze samenleving. Ze vergeten dat olie en gas alsmaar zeldzamer en duurder gaan worden. Terwijl de zon de aarde gratis verwarmt. Maar daar moet je bewust voor kiezen en een prijs voor willen betalen."

Ligt die prijs zo gevoelig? Want uiteindelijk is de warmtepomp toch het voordeligst!

Architect Bert Gebruers:

"Natuurlijk, maar de mensen zijn ook gewend dat ze voor elke zogenaamd goede daad beloond, zeg maar verwend worden met premies, subsidies en andere financiele voordelen. Ze willen wel een inspanning doen, maar dan liefst een investering die meteen opbrengt. Daarvoor willen ze dan plots alle groene, morele, sociale of zelfs

esthetische normen overboord gooien. Kijk maar eens naar al die keurige fermettes en protserige villa's die nu ontsierd worden door die blinkende fotovoltaïsche zonnepanelen. Ik durf er niet aan denken welke milieuvervuiling de fabricatie van die panelen gekost heeft. Denk je dat de mensen daarin die duizenden euro's zouden investeren zonder de groene stroomcertificaten en andere premies of fiscale voordelen die ze daarmee kunnen genieten. Gelukkig wil de overheid nu die premies progressief afbouwen. De vrijgekomen budgetten kunnen ze veel beter besteden aan de extra aanmoediging van echte duurzame en milieuvriendelijke oplossingen zoals woningverwarming met warmtepomp. En dan kan ik wel bevestigen dat onze keuze en aanbeveling voor het "S" systeem van Masser alleen maar positieve reacties heeft opgeleverd."

Masser oplossingen voor nieuwbouw 1999 kantoor en woning

Technische gegevens

Oppervlakte captatieveld:	500 m²
Oppervlakte vloerverwarming:	460 m²
Verwarmingsvermogen warmtepomp:	37.100 W
Elektrisch vermogen warmtepomp:	9.115 W
Geschatte elektrisch verbruik van de warmtepomp:	18200 kWh
Verluchting type B voor woning	
Installatieduur captatie in de tuin:	4 dagen
Installatieduur vloerverwarming:	4 dagen
Plaatsing warmtepomp:	5 dagen
Sanitaire warmwaterproductie: captatieoppervlakte:	35 m²
Sanitair warm water:	300 L

Architect
Ontwerpatelier
Bert Gebruers - Peter Jannes

Koning Boudewijnlaan, 5
2250 OLEN

Tel.: 014/26.67.39
www.ontwerpatelier.be

MASSER
heating & ventilation concepts

MASSER N.V. **Heating & Ventilation Concepts**
Dorenbaan 2-4 • B-3071 Erps-Kwerps
Tel. 02/520 26 91 • Fax 02/520 28 47
www.masser.be • **info@masser.be**